

Als Testinstanz unterstützt der CDA Verlag die Verbraucher seit vielen Jahren mit vertrauenswürdigen Prüfsiegeln. Unsere Expert:innen beschäftigen sich vor allem mit den Themen E-Autos, Telekommunikation, Gadgets, Nachhaltigkeit sowie Dienstleistungen. Weitere Infos: [www.cda-verlag.com/testinstanz](http://www.cda-verlag.com/testinstanz)

# Senior Sales Manager (m/w/d)

## Deine Aufgaben

- Du bist für den Verkauf von Lizenzen für Testsiegel an gewerbliche Kunden vorrangig in Deutschland verantwortlich.
- Du bist eigenständig für die Akquisition und Pflege dieser Kunden verantwortlich und erstellst Konzepte und kreative Lösungen für diese.
- Unsere Kunden kommen aus den Branchen Technik, Nachhaltigkeit und Elektromobilität.
- Du erfüllst eigenständig Zielvorgaben und unterstützt bei der Produktentwicklung.
- Außendiensttätigkeiten: Kundentermine und Messen vorrangig in Deutschland

## Bist das du?

- Du bist ein Verkaufstalent und versiert im Umgang mit Kunden?
- Du bringst Durchsetzungskraft und Argumentationsgeschick mit?
- Du bist kreativ und hast ein Gespür für Kundenbedürfnisse?
- Du bist technisch versiert und liebst es, datengetriebene Ziele umzusetzen?

## Wir bieten:

- Top Team & flache Hierarchien
- Elektroauto- oder eBike-Abo
- Homeoffice & flexible Arbeitszeit
- Laptop & Mobiltelefon
- Teamevents
- Jahresbrutto-Einkommen: € 80.000,- inkl. leistungsorientiertem Anteil (auf Basis von 38,5 Wochenstunden)

## CDA Verlag GmbH

Interesse? Dann sende deine Bewerbung inklusive Referenzen an [jobs@cda-verlag.com](mailto:jobs@cda-verlag.com)

Ansprechpartner: Frau Franziska Pointner, MA

CDA Verlag GmbH

Bundesstraße 9

A-4341 Arbing

Web: [www.cda-verlag.com](http://www.cda-verlag.com)